

be-advanced Angebot

Begleitinformation zum Webinar
«Onlineshop reloaded»

Präsentiert von Patrick Roth, be-advanced KAM/Coach

24. März 2021



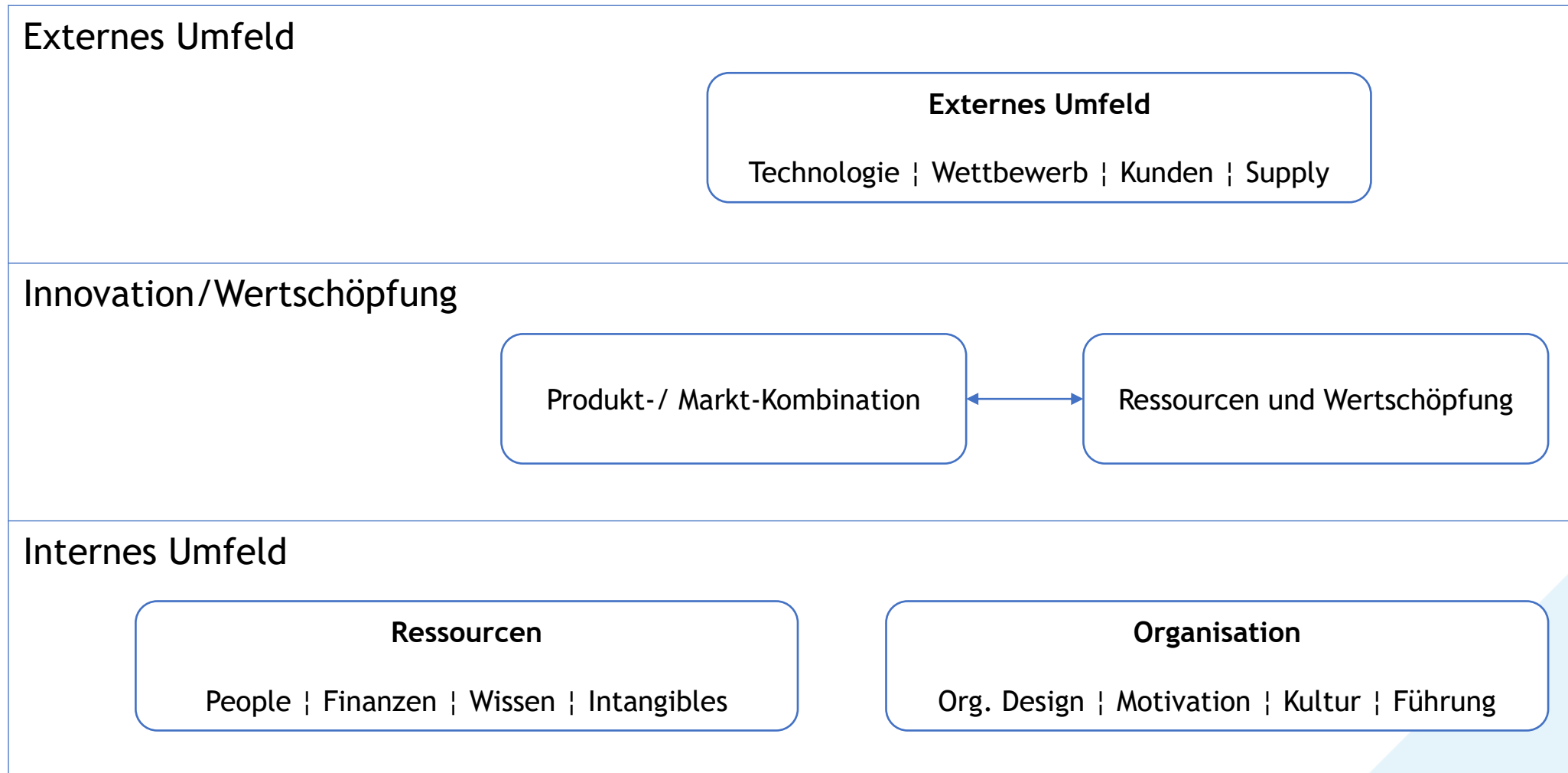
be ▶ **advanced**

Ablauf von Coachings

- 1) **Strategieplanung mit KAM (Key Account Manager)**
 - 1.1 Überblick dynamische Strategieplanung
 - 1.2 Erfassen Unternehmenszustand
 - 1.3 Lebenszykluskontext

- 2) **Coaching Ansätze und Phasen**
 - 2.1 Interventionsebenen
 - 2.2 Innovations-Vektoren
 - 2.3 Struktur der Coaching-Dienstleistungen

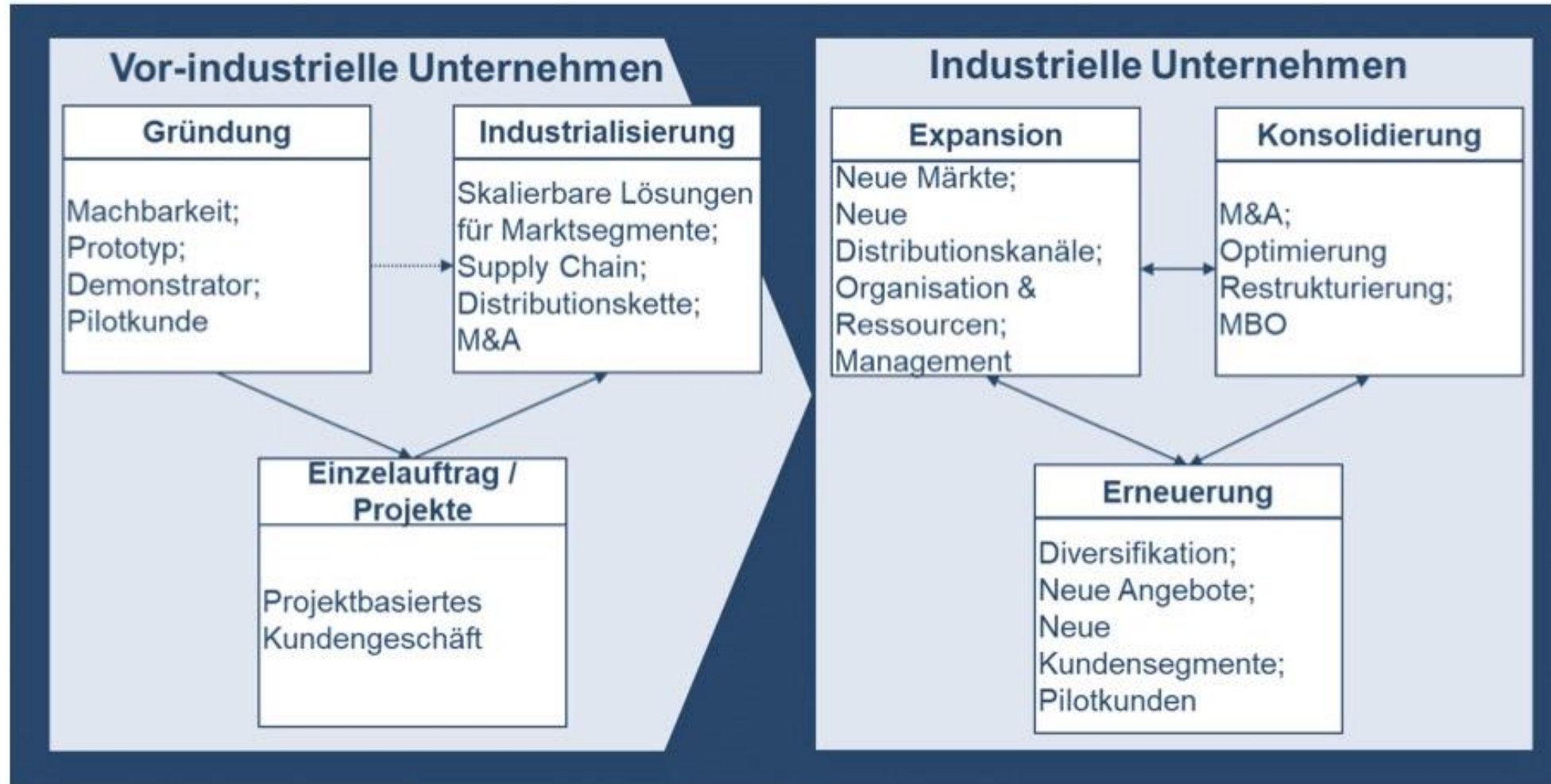
1.1 Überblick dynamische Strategieplanung



1.2 Aktueller und zukünftiger Unternehmenszustand

Aktuelle Stärke	Aktuelle Schwäche
Zukünftige Chance	Zukünftige Gefahr

1.3 Lebenszykluskontext ermitteln



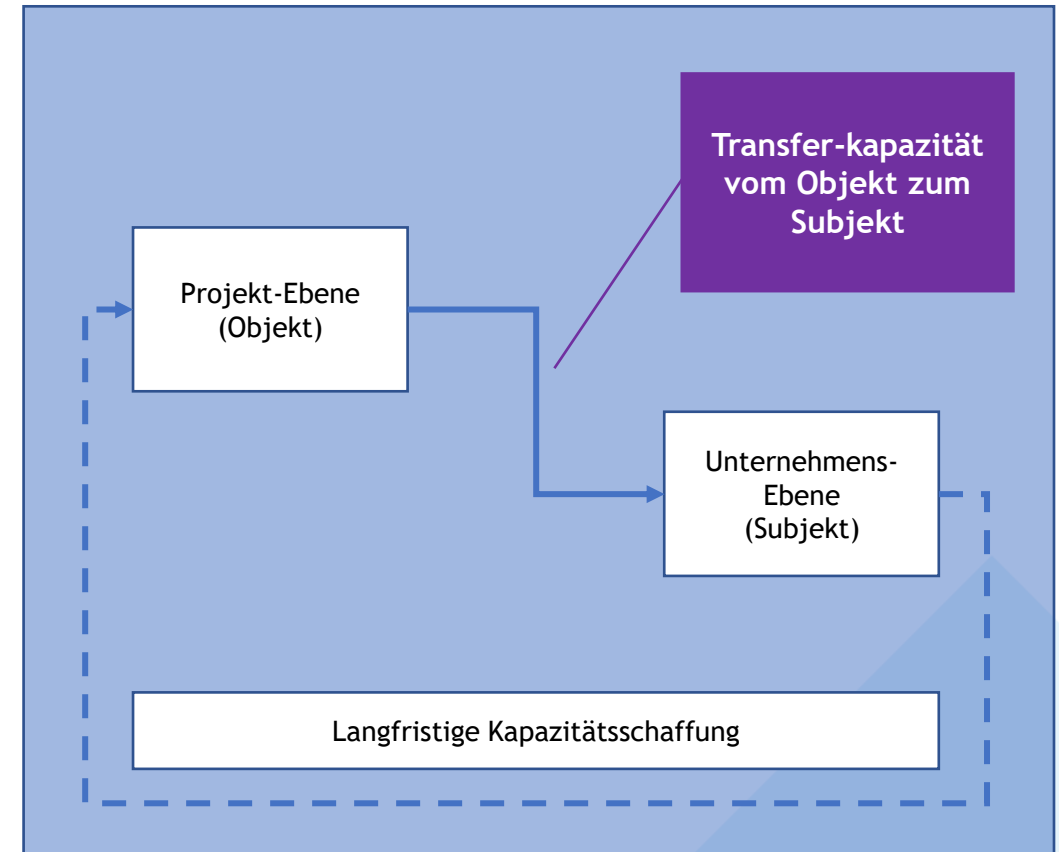
2.1 Interventionsebenen definieren

Objekt-Ebene (Projekt)

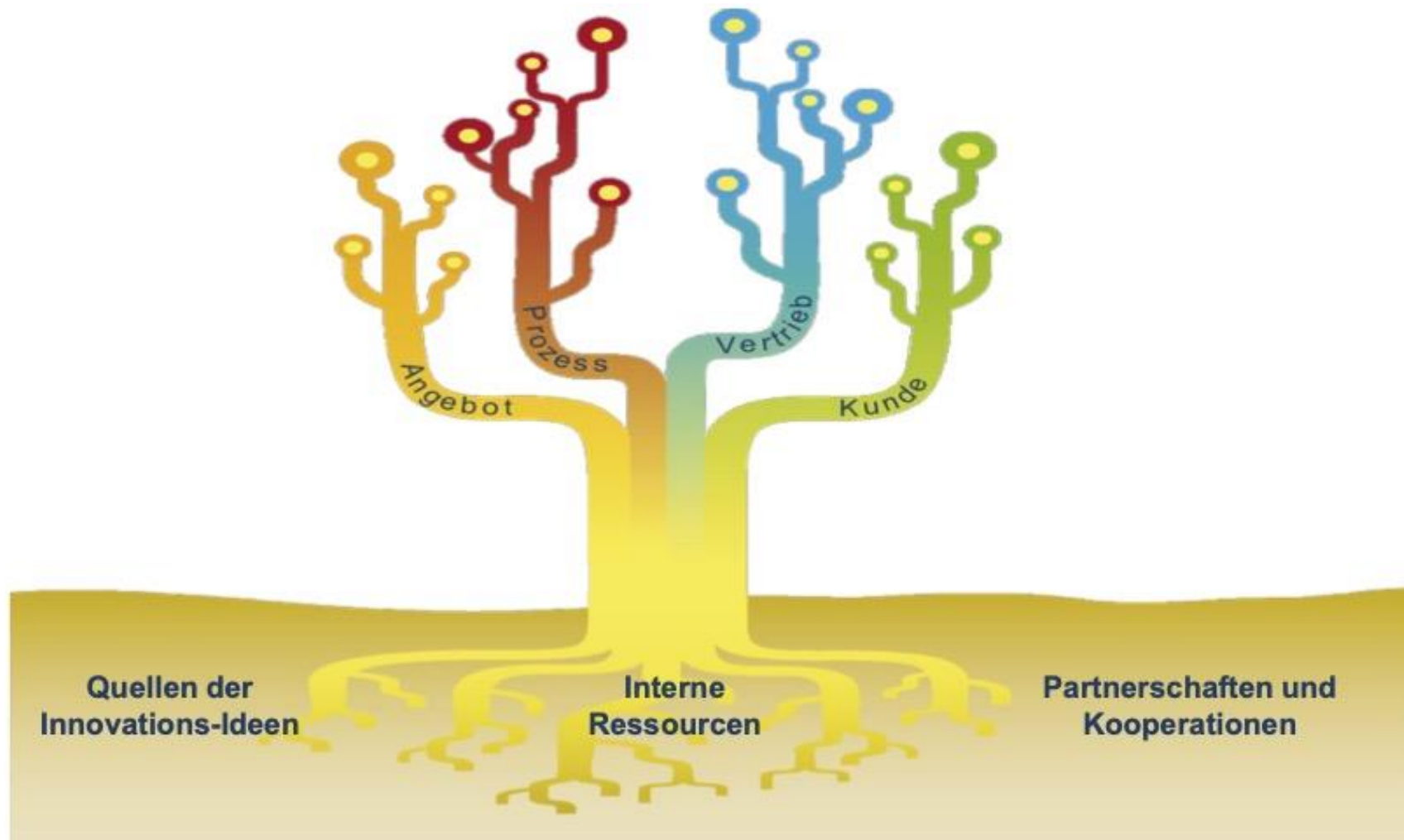
- Finanzierung Pilotprojekt
- Aufbau von Konsortialpartnern für das Pilotprojekt
- Projektorganisation
- ...

Subjekt-Ebene (Unternehmen)

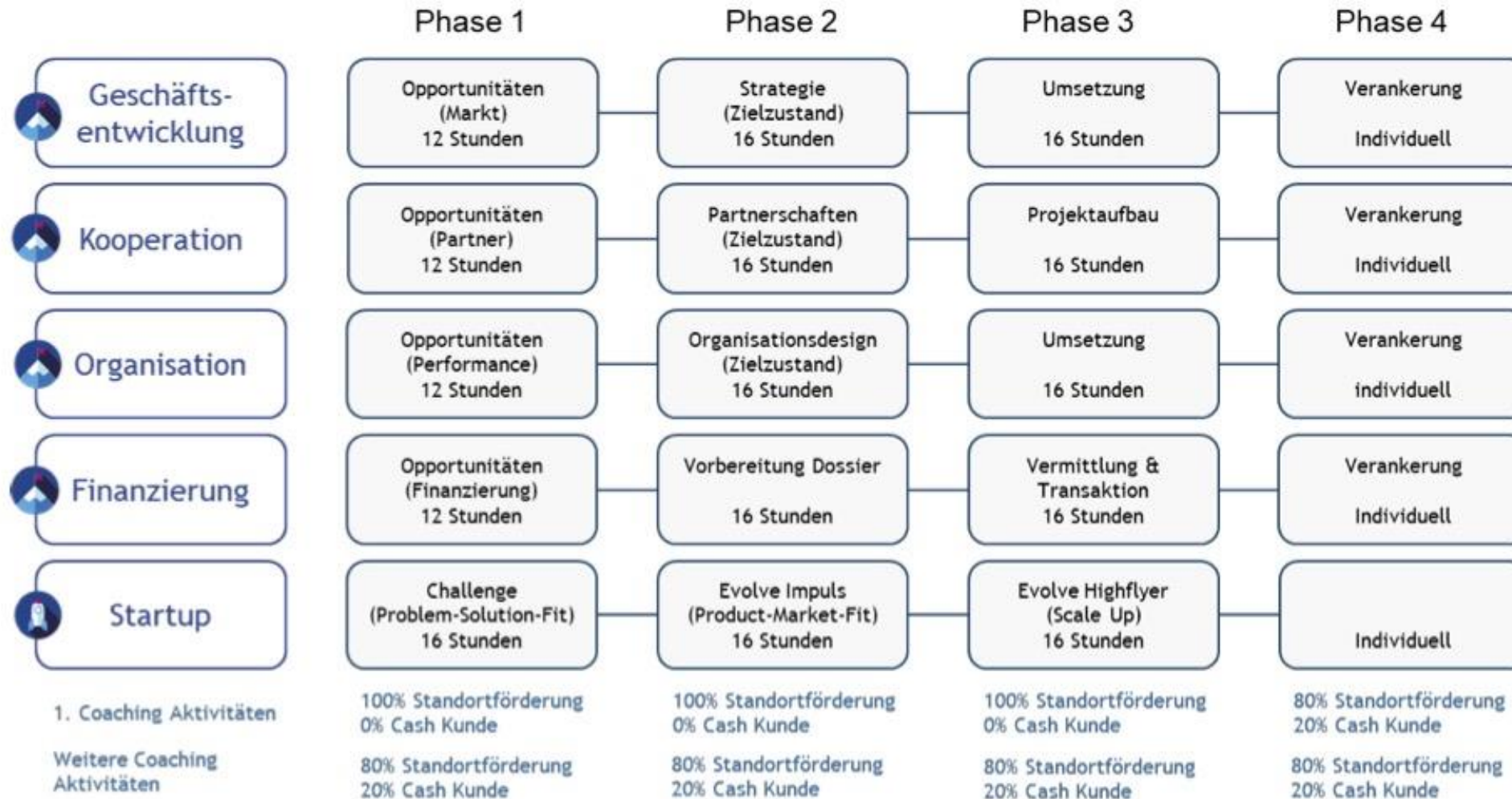
- Aufbau Ressourcen und Organisation
- Führungsstrukturen
- Aufbau von Partnerschaften
- ...



2.2 Innovations-Vektoren



2.3 Struktur der Coaching-Dienstleistungen



Kontaktangaben für Coachings oder Fragen

Mail: patrick.roth@be-advanced.ch

Tel.: 079 792 86 31

Impressum:

Be-advanced AG

Spitalgasse 28

3011 Bern

be▶advanced